

Pluggerz – Accountmanager Industry

Wij zoeken een ondernemende Accountmanager Industry

Die in de startblokken staat om zich verder te ontwikkelen en een commerciële bijdrage te leveren aan Pluggerz.

Wat ga je doen?

Je:

- Bouwt sterke klantrelaties op en bent het gezicht van ons bedrijf.
- Werft nieuwe klanten en benut commerciële kansen in de markt.
- Adviseert klanten en biedt op maat gemaakte oplossingen.
- Lost klantproblemen op en zorgt voor langdurige partnerships.
- Volgt markt- en productontwikkelingen op de voet en vertaalt deze proactief naar mogelijkheden voor Pluggerz.
- Behaalt uitdagende omzet- en groeidoelstellingen.
- Werkt nauw samen met interne teams om klanttevredenheid te garanderen.
- Maakt het verschil in een dynamische rol binnen ons team!

Pluggerz heeft een totaalconcept waarin wij onze klanten volledig ontzorgen in gehoorbescherming en Pluggerz 'op het werk' aanbieden. Jouw inzet draagt bij aan optimale bescherming tegen gehoorschade op het werk. In deze functie werk je deels vanuit huis, je rapporteert aan de Salesmanager Industry.

Wat breng je mee?

- Hebt een gunfactor en bent op je best in een commerciële adviesrol.
- Bent ondernemend, denkt in mogelijkheden en ziet kansen.
- Maakt makkelijk contact met anderen, bent in staat om te luisteren en behoeftes te herkennen en hebt inlevingsvermogen.
- Bent positief van aard en brengt een gezonde dosis humor mee.
- Voelt je thuis binnen middelgrote bedrijven en grotere industriële bedrijven en groothandels. Hier liggen veel mogelijkheden tot groei van onze producten.
- Minimaal MBO niveau, bij voorkeur Commerciële Economie.
- Bij voorkeur heb je minimaal 2 jaar ervaring als accountmanager.
- En het liefst woon je in het midden van het land (rond Utrecht).

Wat bieden wij jou?

- Een uitdagende functie met veel vrijheid, in een organisatie waar we elke dag samen beter willen worden.

- Een enthousiast en deskundig team Industry en daarnaast nog veel meer geweldige collega's. Naast het harde werken organiseren we mede dankzij onze actieve personeelsvereniging ook regelmatig gezellige informele activiteiten.
- Een salaris tussen de €3691,28 en €4798,50 bruto obv 38uur (schaal 8).
- Een leaseauto, eigen laptop en telefoon
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een winst/bonusregeling, vergoeding door de werkgever van ¾ deel van de premie van de pensioenregeling en de mogelijkheid om 40 uur te werken en zo 13 ADV op te bouwen.
- We vinden het belangrijk dat je je goed voelt en met plezier bij ons werkt. Daarom besteden we aandacht aan je persoonlijke ontwikkeling en hebben we vitaliteitsregelingen zoals vergoeding sportabonnement.

Vragen over deze vacature?

Neem voor meer info contact op met Ramon Rochna, Sales Manager Industry. Dit kan telefonisch of via WhatsApp, zijn nummer 06-83132345.

De eerste selectie van deze vacature loopt via Nanga Buil van Zuydt werkt: www.zuydtwerkt.nl

<https://pluggerz.com>